

KEEPERS

CONSULTING

VENTAS | ESTRATEGIA | MARKETING | NEGOCIO



KERS CONSULTING es una consultoría comercial que nace con el objetivo de colaborar con empresas en su estrategia comercial y captación de clientes, ayudando a que consigan sus objetivos comerciales y empresariales.

Somos especialistas en la venta B2B enfocada a grandes cuentas de diferentes sectores (Gran Consumo, Editoriales, Laboratorios, Aseguradoras, Entidades Financieras, ONG's...) En función del producto/servicio que queramos presentar nos dirigimos a la persona responsable de cada departamento: Compras, Marketing, Comunicación, Informática, Logística, Administración, RRHH, E-Marketing...

También estamos especializados en la venta al sector del Reclamo Publicitario y Textil Promocional (Reclamistas, Agencias de publicidad, Serigrafistas, Coleccionistas, Souvenir, Laboral...) disponiendo de más de 1.500 empresas y contactos activos a nivel nacional.

Entre los servicios que ofrecemos destacan:

- Dirección y planificación comercial
- Captación de grandes cuentas
- Externalización de ventas
- Selección de personal
- Formación de comerciales
- Política retributiva
- Planes de incentivos
- Sinergias entre empresas
- Acciones de Marketing
- Campañas de fidelización

Actualmente estamos desarrollando proyectos y aportando negocio a las siguientes empresas:

BTTW - Diana Media Group

(www.bttw.com - www.dianamediagroup.com)

Agencia de Marketing participativo y social media.

NATH (www.nath.es)

Marca y fabricante de textil promocional.

FORMATO 3 – Gupost (www.formato3.com)

Grupo líder en servicios de Marketing directo e impresión de facturación.

ENGLISH METAS (www.englishmetas.com)

Academia de inglés para profesionales y ejecutivos. Servicios de traducción.

Periódicamente contactamos y visitamos a muchos de sus clientes potenciales presentando diversos productos y servicios, por lo tanto tenemos los contactos "decisores" actualizados y abiertos a conocer nuevas empresas.

El precio de nuestros servicios es inferior a la contratación de personal interno, reducimos los costes de prospección comercial, y aceleramos los resultados.

Si desean más información acerca de como podemos ayudarles, estaremos encantados de hacerles una visita donde analizaremos la situación comercial de su empresa y propondremos diversos escenarios para la mejora de su facturación.

Atentamente,

Daniel de la Cruz
Director



KERS CONSULTING

Tel: 93 242 77 42

C/ Palamos 10 4º

(08016) Barcelona

Mail: comercial@kersconsulting.com

Web: www.kersconsulting.com